(多学究社

2023年3月期決算説明会資料

株式会社 学究社

東証プライム

[証券コード:9769]



INDEX



- **>** 決算概要
- 業績予想と中期経営計画
- 会社概要



決算概要

2023年3月期合格実績ハイライト



都立中



都立高 進学指導重点校



看護医療 国公立大·私立大 2023年度 看護系 大学入試 合格実績 看護系大学 名格

芸大・美大

2023年3月期連結業績ハイライト

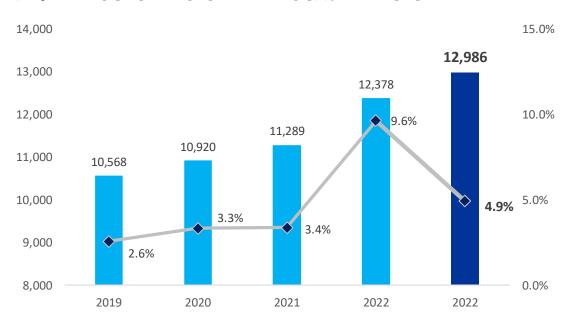




決算概要 2023年3月期



連結売上高(百万円)と売上高成長率(%)





- ・小中学生部門の受験学年を中心に生徒数が堅調に推移。
- ・前年コロナ禍で中止したGW合宿や週末合宿を例年通りに実施。
 - →売上高の増加に寄与。

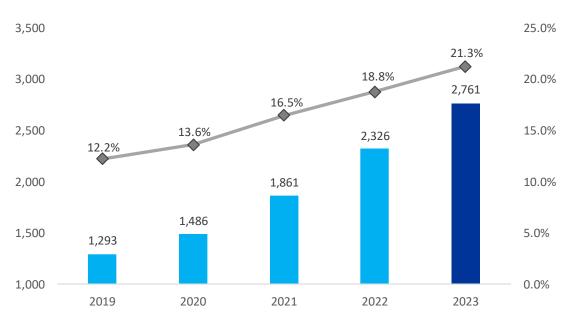
+6.07億円

+4.9_{% 売上高成長率}

決算概要 2023年3月期



連結営業利益(百万円)と営業利益率(%)





- ・堅調な生徒数や合宿の実施による売上高の増加。
- ・人件費や家賃、水道光熱費等の校舎運営費用の増加。
- ・自社所有合宿場の有効活用による合宿運営費用の削減。
 - →営業利益の増加及び営業利益率の上昇。

+4.35億円

+ 18.7% 前年同期比

決算概要 貸借対照表(連結)



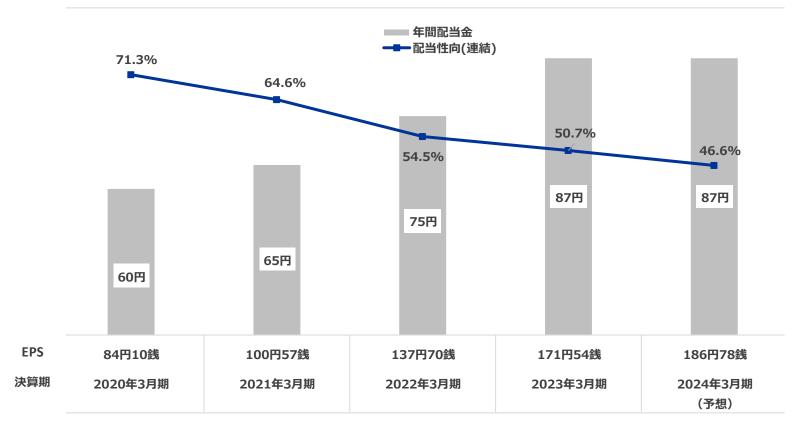
2023年3月期 貸借対照表 決算ハイライト

(単位:百万円、%)

2022年3月		月期末	2023年3月期末			十 小描述
	金額	構成比	金額	構成比	増減額	- 主な増減要因
流動資産	2,342	23.7	2,310	21.6	-32	【流動資産】
固定資産	7,548	76.3	8,368	78.4	819	現金及び預金の減少 【固定資産】
資産合計	9,890	100.0	10,678	100.0	787	建物及び構築物、土地並びに使用権資産の増加
流動負債	3,148	31.8	3,044	28.5	-104	【流動負債】 リース債務、未払法人税等の増加
固定負債	1,806	18.3	1,838	17.2	32	短期借入金の減少 【固定負債】
負債合計	4,955	50.1	4,882	45.7	-72	リース債務の増加 長期借入金の減少
純資産合計	4,935	49.9	5,795	54.3	860	配当金の支払い
負債·純資産合計	9,890	100.0	10,678	100.0	787	親会社株主に帰属する当期純利益の計上

決算概要 株主還元





利益配分の基本方針

株主様に対する利益還元を経営の重要課題として位置付けるとともに、今後の収益力向上のための内部留保による企業体質の強化を図りながら、業績に対応した成果の配分を行うことを基本方針としております。 2023年3月期の1株当たりの年間配当金につきましては、前期の75円から12円増配し、1株当たり87円(うち、中間配当金45円)とさせていただきます。



業績予想と中期経営計画

業績予想 2024年3月期



(単位:百万円、%)

	2023年3月期	2024年3月期予想		当年比	
	金額	金額	売上比	増減額	増減率
売上高	12,986	15,000	100.0	2,014	15.5
営業利益	2,761	2,950	19.7	189	6.8
経常利益	2,789	3,000	20.0	211	7.6
親会社株式に帰属する 当期純利益	1,881	2,030	13.5	149	7.9
1株当たり 当期純利益(円)	171.54	186.78		15.24	8.9

①enaオンラインclass、家庭教師Camp、個別教師Camp、ena看護オンラインを「自宅ena」とし、 関連設備の拡充やインターネットメディアの活用など積極的にDX事業を推進。

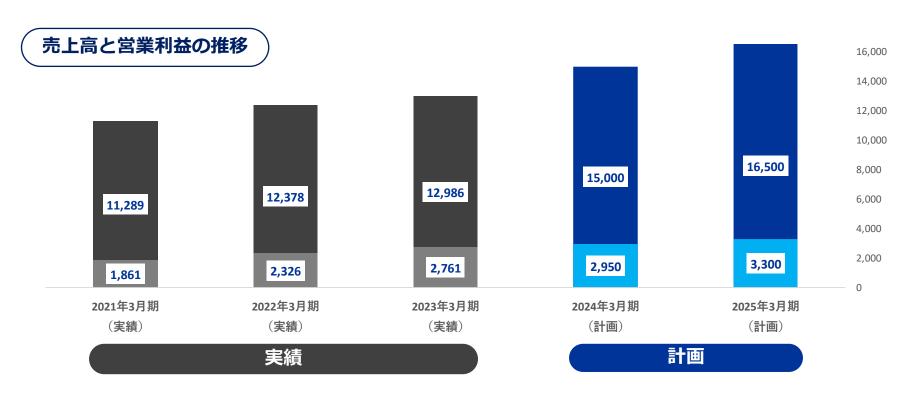
②東京都全域をドミナントエリアと定め、積極的な新規開校を図り、当年度に「ena小中学部」を 6校舎開校。また、「ena美術」を1校舎新規開校。

中期経営計画



単位:百万円

	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (実績)	2023年3月期 (実績)	2024年3月期 (計画)	2025年3月期 (計画)
売上高	11,289	12,378	12,986	15,000	16,500
営業利益	1,861	2,326	2,761	2,950	3,300
営業利益率	16.5%	18.8%	21.3%	19.7%	20.0%
経常利益	1,786	2,405	2,789	3,000	3,360



中期経営計画 当社の強み



1. 「都立中高一貫校、都立難関高校」の対策塾として不動の地位を確立

・他塾では、依然として私立中高一貫校、名門私立大学付属 中高対策を市場とする中、当社は都立中高受験の市場をい ち早く開拓し、この市場での不動の地位を築いている。

2. 都立中高一貫校受検、都立難関校受験 における高い合格実績

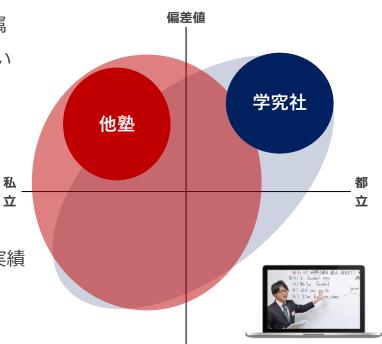
- 中学入試では都立中高一貫11校合計で過半数の合格実績
- 高校入試では都立進学指導重点校7校合計でNo.1の合格実績

3. 映像・オンライン化の積極的な推進

• コロナ禍を機に従来より進めてきた映像授業やオンライン化対応 を加速。オフラインでのニーズへの対応や届かなかったマーケットへリーチ。

4. 資産の有効活用

• 自社保有不動産の有効活用により、安定した収益を確保。







中期経営計画 小中本部



1. 売上高・営業利益計画

単位:百万円

	2020年3月期 (実績)	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (実績)	2023年3月期 (実績)	2024年3月期 (計画)	2025年3月期 (計画)
売上高	7,468	7,712	8,429	9,076	10,255	11,060
営業利益	1,260	1,604	1,847	2,305	2,352	2,518
利益率	16.9%	20.8%	21.9%	25.4%	22.9%	22.8%

2. 現行のDX商品



自宅に居ながらenaの授業が受けられる

ena全校から選抜された教師陣による「単方向映像授業」と、オンライン会議システムを利用した「クラス担任による双方向の指導」を組み合わせた授業です。双方向の指導では確認テスト・問題演習・ノート点検・質問対応などをおこない、自宅にいながらすべてが完結します。



「いつもの校舎でいつもの教師による対面授業」と「全学年全授業の単方向映像授業」の学習システム

いつもの校舎でいつもの教師による対面授業を受けたあと、ena全校から選抜された教師陣による単方向映像授業を自宅で視聴して復習することができる仕組みです。全学年全対面授業の単方向映像授業はもちろん、enaで実施される全ての模試の解説授業動画も完備しています。都合での欠席や体調不良により出席を見合わせたい場合なども、いつでもどこでも授業動画を視聴できます。

中期経営計画 大学受験本部



1. 売上高・営業利益計画

単位:百万円

	2020年3月期 (実績)	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (実績)	2023年3月期 (実績)	2024年3月期 (計画)	2025年3月期 (計画)
売上高	1,335	1,355	1,570	1,496	1,900	2,310
営業利益	103	126	265	199	273	395
利益率	7.8%	9.3%	16.9%	13.4%	14.4%	17.1%

2. 現行のDX商品



自宅でのオンラインによる学習指導と各種単方向 映像授業

看護医療受験に特化した全体指導と個別の学習指導をオンラインにて実施しています。 また、単方向映像授業を全講座そろえ、受験生のニーズに合わせて提供しています。 ena美術、ena高校部もオンラインによるライブ配信授業を提供しています。



単方向映像授業と対面授業を組み合わせた、ena 看護のオリジナル授業

ena看護の対面授業に各種単方向映像授業をニーズに合わせて追加することが可能です。対面授業の苦手科目、進度の遅れなど、単方向映像授業を追加することで学力不足を補うことに役立ちます。

中期経営計画 個別指導本部



1. 売上高・営業利益計画

単位:百万円

	2020年3月期 (実績)	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (実績)	2023年3月期 (実績)	2024年3月期 (計画)	2025年3月期 (計画)
売上高	869	883	969	888	1,100	1,200
営業利益	50	31	105	90	124	179
利益率	5.9%	3.5%	10.9%	10.2%	11.3%	14.9%

2. 現行のDX商品



底 家庭教師 Camp

最難関大学在籍教師によるオンライン家庭教師

東大、東工大、一橋大、早稲田大、慶應大等、指導にあたる家庭教師はすべて国公立大、私立最難関大、医学部の在籍生です。パソコン、タブレット、スマートフォンのどれでも受講でき、いつでもどこでもお気に入りの家庭教師のオンライン授業が受けられます。希望内容のピンポイント解説はもちろん、勉強の仕方までオンラインで懇切丁寧に指導いたします。





個別指導と自立学習で、成績アップと学習習慣の 確立を目指すオンライン個別指導

しっかり解説の「教師1名:生徒2名 個別指導コース」、月〜金で毎日学習の「教師1名:生徒8名 自立学習コース」の2コースを用意し、基礎事項と重要事項を徹底指導いたします。



1. 売上高・営業利益計画

単位:百万円

	2020年3月期 (実績)	2021年3月期 (実績)	2022年3月期 (実績)	2023年3月期 (実績)	2024年3月期 (計画)	2025年3月期 (計画)
売上高	1,247	1,338	1,408	1,525	1,745	1,930
営業利益	70	99	107	165	200	207
利益率	5.7%	7.4%	7.7%	10.8%	11.5%	10.8%

[※]上記数値にはグループ間内部取引の相殺消去による連結調整額が含まれています。

2. 事業計画

不動産事業

不動産の 有効利用を促進 国立2号館について、規模、デザイン、用途、既存建物のリニューアルプランを含め、より実用性を重視した計画を再検討中。

インターエデュ

教育関連事業の拡充 と会員サービス開始

2022年度は塾代理業売上の拡大、教師コーチ派遣サービスを開始。 2023年度からはHR事業のさらなる拡大とプラットフォームの開発を進める。

ena国際部

WEB遠隔授業 「ena-iBT」を拡充 人的リソースを物価の安い地域にシフトさせ、WEB遠隔授業「ena-iBT」を 北米・中南米・欧州・中東・アフリカ向けに拡充する。 帰国生を対象とした国内の「ena国際部」は新たな校舎を複数出校する。

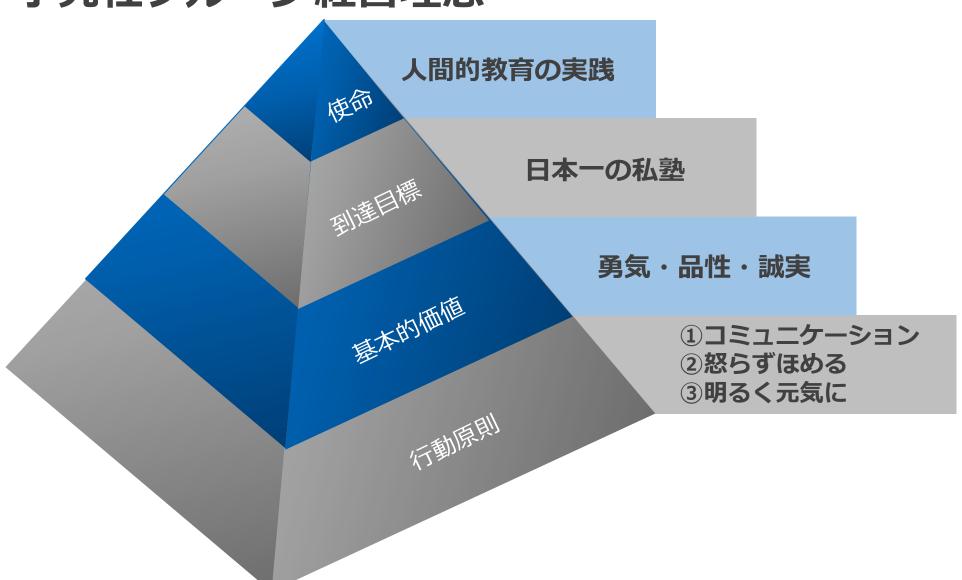


会社概要

会社概要 経営理念



学究社グループ経営理念



会社概要 当社ブランド一覧





会社概要







他にはない本格的な合判模試都立中合判・都立高合判

- ◆合格実績No.1のenaだからこそ実現できる正確な合格判定
- ◆都立中合判は九段中等を含む都立中11校、東大附属中、東京学芸大国際中、お茶の水女子大附属中、川口市立高附属中の合格判定模試
- ◆都立高合判は都立自校作成問題校、共通問題校に分けた合格判定模試 共通問題でのマークシートの使用、大学・高校などの外部会場を中心に実施 するなど、本番さながらの緊張感を再現





enaオリジナル 教 材 **PERSPECTIVE**

単元学習と入試対策が 同時に行える独自教材

復習ノート

enaワーク

学力の定着と記述力の養成

教科書改訂にも完全対応した 定期テスト対策教材で内申点を確保

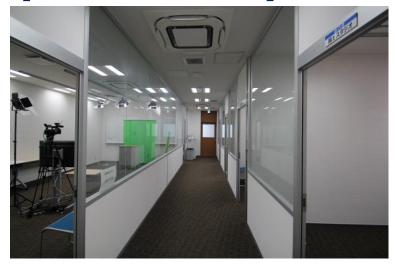
会社概要を校舎・授業風景



[校舎外観]



[本社内 専用スタジオ]



[授業風景]



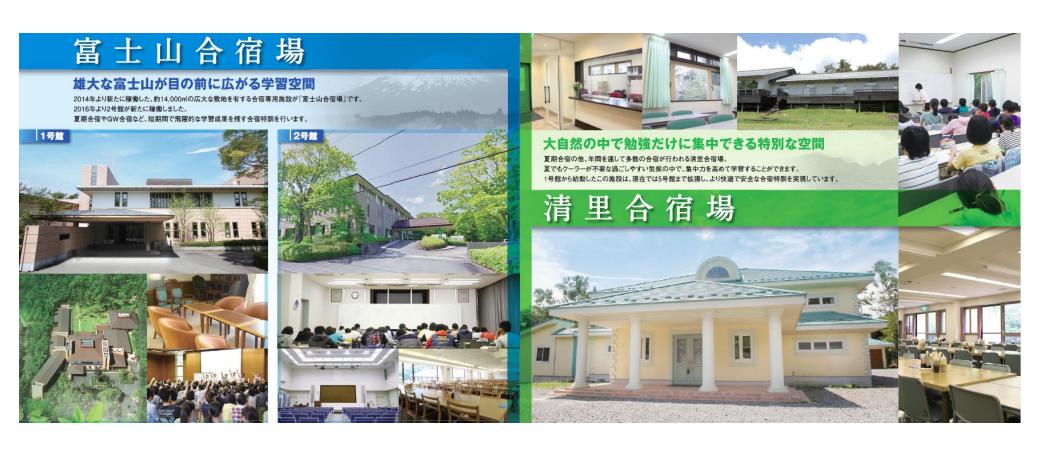
[映像授業の活用]



会社概要 合宿場



清里合宿場・富士山合宿場では、週末合宿、夏期合宿、正月合宿等、 短期間で飛躍的な学習効果をもたらす合宿特訓を実施しております。



会社概要 合宿場



清里合宿場、富士山合宿場1号館と2号館に次ぐ新たな合宿施設を2022年9月 に取得し、富士山合宿場3号館として、12月の合宿より稼働を開始しました。



会社概要 合格城



2023年2月より中学生を対象とした無料動画配信サービス「合格城」がスタートしました。 主要5教科に対応し、単元ごとに見たい動画をいつでも気軽にご覧いただけます。



本資料に関するご注意



本資料に掲載されている株式会社学究社の現在の計画、見通し、戦略等のうち、過去の事実でないものは、将来に関する見通しであり、リスクや不確実な要因を含んでおります。

これらの情報は、現在入手可能な情報から株式会社学究社の経営者の判断に基づいて作成されております。

実際の業績は、さまざまな重要な要素により、業績見通しとは大きく異なる結果となりうるため、業績見通しのみに全面的に依拠されることは控えるようお願いいたします。

また、本資料は、投資勧誘を目的としたものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身のご判断において行われるようお願い申し上げます。

IRお問い合わせ

管理本部 I R担当

TEL: 03-6300-5311

E-mail: ir@ena.co.jp